

ECサイトを活用した販路開拓



「コロナ禍でどうやって海外に製品を売り込むか」
「対面での営業ができなくて困っている」

新型コロナウイルスの影響で、対面による営業、販路開拓等が大きく制限され、企業は変化への対応を余儀なくされています。

本セミナーでは、ECサイトを活用した国内・海外への販路開拓の手法について、基本的な知識やノウハウ、具体的事例を交えてわかりやすく解説します。

日時 令和3年 2月19日 (金) 14:00~16:00

会場 Zoomを利用したオンライン配信
[お申込みのメールアドレス宛にURLを送付します。]

定員 30名
[金沢市またはその近郊（石川県内に限る）に事業所がある方が対象です。]

参加費 無料

講師

山田 彰彦 氏 (やまだ あきひこ)

ジェイグラブ株式会社 代表取締役
JETRO新輸出大国コンソーシアム
基準・認証/越境EC等分野 専門家



ヤフーやeBay において国内・国際ECサイト事業に21年以上携わり、越境EC専門『ジェイグラブ株式会社』を創業。越境ECサイトの構築から、eBayやAmazonなどへの出店支援、インフルエンサーを活用したSNS集客まで越境EC事業のワンストップ支援を行う。自らも越境EC売買を実践、ジェトロ新輸出大国コンソーシアム専門家、中小企業庁「新しい担い手研究会」メンバー等として支援活動も行っている。

概要

■ECサイトとは？

インターネット上で商品を販売するウェブサイトです。海外の消費者に商品を販売できる越境ECサイトもあります。これらの活用方法についてわかりやすく解説します。

■中国の状況は？東南アジア、欧米は？

世界各国におけるECサイト活用の最新事情を紹介します。

■BtoBもBtoCも

ECサイトはBtoCだけではなくBtoBでも活用されています。様々な活用事例を紹介します。

■海外展開支援の紹介

ジェトロ金沢で行っている企業向け支援メニューを紹介します。

主催 金沢市 共催 ジェトロ金沢

問い合わせ先 金沢市 商工業振興課 TEL：076-220-2205 FAX：076-260-7191

金沢市では、ジェトロ金沢と連携して、製造業の皆様の基盤強化につながるテーマのセミナーを開催します。

金沢市 商工業振興課
工業振興係 行

FAX:076-260-7191

E-mail:
syoukou@city.kanazawa.lg.jp

参加申込書

第1回 製造業の経営者・管理者のための基盤強化セミナー 「ECサイトを活用した販路開拓」

上記セミナーへの参加を申し込みます。

令和 3年 月 日

| | |
|---------|------------|
| 社 名 | |
| 業 種 | |
| 住 所 | |
| 電 話 | |
| F A X | |
| 参 加 者 1 | (氏 名) |
| | (e-mail) @ |
| 参 加 者 2 | (氏 名) |
| | (e-mail) @ |
| 参 加 者 3 | (氏 名) |
| | (e-mail) @ |
| そ の 他 | |

※同一企業・団体より複数の方が参加される場合は、参加者全員の氏名・メールアドレスを記入してください。
※ご提供頂いた情報は主催・共催者で適切に管理し、事業の改善およびお問い合わせ等に活用させていただきます。
※金沢市およびジェトロ金沢より、次回以降の開催案内等をお送りさせていただく場合がございます。

令和3年2月16日(火)までに
FAXまたはE-mailでお申し込みください。